

# Internazionalizzazione 2020 HUB per commercializzare il made in Italy



# Progetto



Creazione di una piattaforma di un paniere di prodotti, made in Italy, da commercializzare all'estero.



Attivazione di una rete di HUB all'estero , organizzato con buyer/ distributori stranieri per vendere in rete i prodotti italiani. HOB fungerà da selezionatore della domanda e delle richieste di acquisto dei prodotti italiani, promozione e degustazione in loco, coordinamento della offerta , attivazione dei servizi di logistica, finanziari e organizzativi per commercializzare il made in Italy



Attivazione di promozioni mirate con i buyer identificati e altre attività necessarie per la diffusione dei prodotti nel canale Ho.Re.Ca. e nella GDO specializzata.



Utilizzo della copertura finanziaria dei costi, con vari strumenti finanziari per potenziare e garantire le vendite dei prodotti made in Italy, fondo perduto per la commercializzazione e garanzie per la vendita

# OBIETTIVI

- Creazione di HUB operativi in grado di selezionare le richieste del mercato e canalizzarle ai produttori italiani del food
- Smobilitare i magazzini delle aziende con sistemi di vendita in grado di remunerare la filiera, garantire la vendita ed attivare la promozione sul prodotto.
- Identificazione dello strumento finanziario per la copertura dell'investimento all'estero (contributo a fondo perduto per la commercializzazione e promozione, finanziamento agevolato per la strutturazione all'estero, garanzie assicurative per la vendita del prodotto, etc)
- Azioni di Promozione
  - Campagne ed eventi promozionali
- Azioni di Informazione
  - Eventi
  - Degustazione ed informazione
  - Organizzazione di incontri B2B e B2C con buyer e consumatori
- Altre azioni di Promozione
  - Organizzazione workshop con operatori
  - Partecipazione a fiere, mostre ed altri eventi

# Nazioni target



## USA

01

Finitaly International ha partner strategici negli USA, a New York e Miami che dialogano con i più rilevanti canali della GDO, come Walmart e Shoprite

## Inghilterra

02

In Inghilterra Finitaly International si avvale di una struttura che integra la produzione di alta qualità della filiera italiana con società di delivery e distribuzione radicate sul territorio

## Cina

03

E' il mercato più presidiato negli ultimi anni da Finitaly International che ha canali privilegiati con La fiera di Shanghai NECC e con le strutture di Alibaba ed Hema

## Russia

04

In Russia Finitaly International ha partner in grado di introdurre le aziende italiane nei grandi gruppi della GDO, quali Metro, Despar ed XS.

## Mercati target, HUB

*Sono stati identificati i seguenti mercati target:*

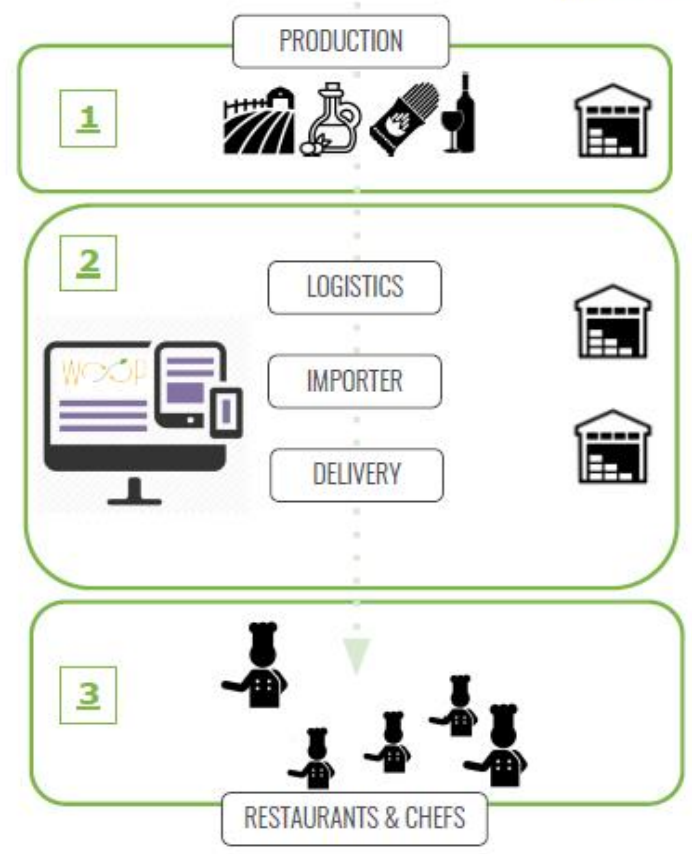
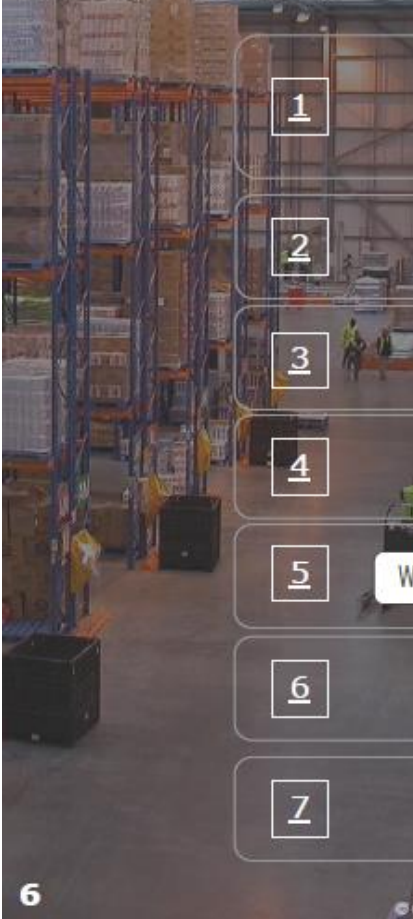
- UK*
- Paesi Nord Europa*
- USA*
- Cina*
- Russia*
- Medio Oriente*



# STRUTTURAZIONE

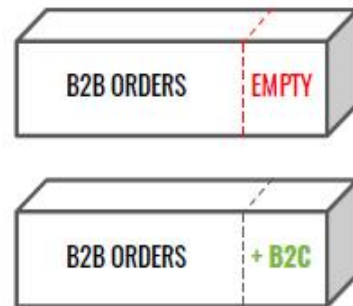
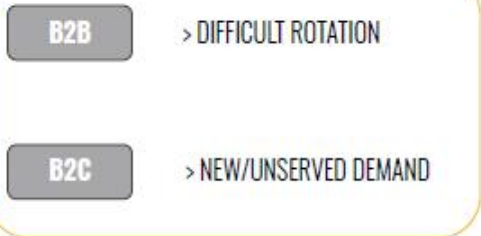
- *Creazione HUB all'estero, con distributori e importatori*
- Commercializzazione dei prodotti made in Italy nei canali Ho.Re.Ca e GDO specializzata
- Matching domanda e offerta
- Strutturazione piano di promozione e degustazione
- Utilizzo del fondo perduto per la realizzazione degli HUB e le spese promozionali
- Utilizzo delle garanzia SACE per la vendita del prodotto
- Fidelizzazione della clientela , monitoraggio del B2B e B2C

# INVENTORY & THE F&B VALUE CHAIN



# LOGISTIC & NEW OPPORTUNITIES FOR F&B DISTRIBUTORS

"Come posso guadagnare di piu' dai miei prodotti?"



"Come posso aggiungere prodotti e aumentare i ricavi?"

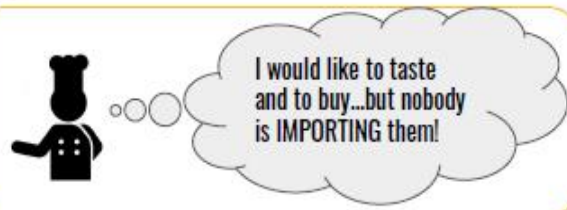


> DIGITAL MARKETING TECHNIQUES TO TEST PREFERENCES AND NEEDS OF NEW/UNSERVED DEMAND

> LAUNCHING PRE-ORDER CAMPAIGNS ON WOOPFOOD.COM TO PENETRATE NEW SEGMENTS



"Come posso ordinare quel particolare tipico prodotto italiano?"





### 3 KEY FACTORS FOR THE FUTURE FARMERS & FOOD PRODUCERS

**DIGITAL**



DEMAND

INVENTORY

LOGISTIC



**WOOP PLATFORM**

- > SALES / PRE-SALE
- > ORDERING / PAYMENTS
- > LOGISTIC / DELIVERY



**DATA**

DIGITAL COMMERCE

DIGITAL LOGISTIC



BLOCKCHAIN

CRYPTOCURRENCIES



IOT + AI

ROBOTICS

**WORLDWIDE**



EXPORT

QUALITY SAFETY

TRACEABILITY



**WOOP SERVICES**

- > FDA READY
- > DISTRIBUTION READY
- > SALES PENETRATION
- > LOGISTIC OPTIMISATION



**LOCATIONS**

**LEAN & FAST**



PRECISION

OPTIMISATION

ZERO WASTE



**WOOP TECHNOLOGIES**

- > BLOCKCHAIN & CRYPTOCUR.
- > IOT, AI, ROBOTICS
- > PRECISION FARMING



**TRANSACTIONS**

**INTERACTIONS**

**PROCESSES**

## Strumenti Finanziari

- Finanziamenti del **Decreto del 17 marzo 2020**, Cura Italia
- Finanziamenti liquidità e SACE, **Decreto del 6 aprile 2020**

I finanziamenti agevolati **SIMEST** sono rivolti a tutte le aziende italiane che vogliono investire nei mercati extra UE.

Possono essere finanziati per tutte le imprese:

- Apertura di strutture commerciali, con **finanziamenti agevolati e finanziamento a fondo perduto**
- E commerce, con finanziamenti agevolati
- Patrimonializzazione PMI, con finanziamenti agevolati
- Studi di mercato e partecipazione a fiere, con finanziamenti agevolati

Garanzia **SACE** ( gratuita fino al 31/12/2020):

- Copertura rischio commerciale
- rafforzare l'export

## BENEFICIARI

- Imprese con sede legale in Italia che vogliano acquisire nuovi mercati per prodotti e servizi già esistenti.
- Imprese appartenenti a qualsiasi settore produttivo (industria, artigianato, agricoltura, commercio e servizi).

## SPESE AMMISSIBILI

Sono ammissibili le spese sostenute dal richiedente nel periodo di realizzazione del programma (che decorre dalla data di presentazione della domanda e termina 24 mesi dopo la data di stipula del contratto di finanziamento).

Le spese ammissibili riguardano:

- Spese di struttura;
- Spese per azioni promozionali;
- Spese per interventi vari.

Apertura di strutture volte ad assicurare in prospettiva la presenza stabile nei mercati di riferimento, che possono essere costituite da uffici, show room, magazzini, punti vendita (“corner”) ed un negozio.

## IMPORTO FINANZIABILE

Importo massimo finanziabile pari ad euro 2,5 mln di euro ( in fase di definizione)

Contributo a fondo perduto fino al 50% dell’investimento presentato.

# Penetrazione commerciale SIMEST

Viene concessa un'agevolazione per ingresso nei nuovi mercati finanziando la realizzazione di strutture commerciali.

Destinatari sono tutte le imprese, in forma singola o aggregata che devono costituire una "Rete Soggetto" e che abbiano depositato almeno due bilanci relativi a due esercizi completi.

Viene concesso un finanziamento a tasso agevolato per la realizzazione di un ufficio, show room, negozio o corner in un Paese extra UE e relative attività promozionali.

L'importo massimo finanziabile può raggiungere il 100% del totale preventivato e non può superare il 25% del fatturato medio dell'ultimo biennio, da un minimo di 50 mila euro fino a 2,5 milioni di euro.

In caso di pluralità di domande di finanziamento a valere sulle risorse del Fondo 394/81 e sulla quota delle risorse del Fondo per la Crescita Sostenibile (quando previsto), l'esposizione massima dell'impresa non potrà essere superiore al 35% dei ricavi medi degli ultimi due bilanci dell'impresa stessa approvati e depositati.

**Durata del finanziamento:** 6 anni, di cui 2 di preammortamento.

## **Benefici**

- Finanziamento agevolato, al tasso 0,5%, con 2 anni di preammortamento
- Inserimento efficace sul mercato con una struttura commerciale finanziata
- Possibilità di promuovere con migliore efficacia i propri beni e/o servizi prodotti in Italia o, comunque, distribuiti con marchio italiano.
- Incentivo economico rappresentato dal solo rimborso degli interessi nel periodo di realizzazione del programma e pagamento del capitale dal 3 anno.

## Tipologia, costi ammissibili

- Locali/allestimento,
- Costi di gestione
- Personale estero
- Spese per viaggi
- Formazione
- Consulenze
- Spese promozionali
- Fiere, studi di fattibilità

## **SOGGETTI AMMISSIBILI**

La garanzia del fondo può essere concessa alle sole **imprese di piccola e media dimensione**. Rientrano tra i soggetti beneficiari anche i consorzi e le società consortili, costituiti tra piccole e medie imprese, nonché le società consortili miste.

## **COPERTURA DELLA GARANZIA**

Le percentuali di copertura della garanzia sono fissate, per la **garanzia diretta**, al **80%** per tutte le imprese, fino a 1.500.000,00 euro con garanzia diretta

## **CONDIZIONI DI AMMISSIBILITA'**

Operazioni relative :

- Investimenti e consolidamento di passività bancarie, anche per attività all'estero
- A fronte di operazioni di rinegoziazione del debito del soggetto beneficiario,
- Per le operazioni per le quali banche o gli intermediari finanziari hanno accordato, anche di propria iniziativa, la sospensione del pagamento delle rate di ammortamento, o della sola quota capitale, in connessione degli effetti indotti dalla diffusione del COVID-19 Virus, su operazioni ammesse alla garanzia del Fondo, la durata della garanzia del Fondo è estesa in conseguenza;

Decreto  
8 aprile 2020

## Misure temporanee per il sostegno alla liquidità delle imprese , 1

Al fine di assicurare la necessaria liquidità alle imprese con sede in Italia, colpite dall'epidemia Covid-19, le garanzie sono rilasciate alle seguenti condizioni:

- a) la garanzia è rilasciata entro il 31 dicembre 2020, per finanziamenti di durata non superiore a 6 anni, con la possibilità per le imprese di avvalersi di un preammortamento di durata fino a 24 mesi;
- b) al 31 dicembre 2019 l'impresa beneficiaria non rientrava nella categoria delle imprese in difficoltà ai sensi del Regolamento (UE) n. 651/2014
- c) l'importo del prestito assistito da garanzia non è superiore al maggiore tra i seguenti elementi:
  - 1) 25% del fatturato annuo dell'impresa relativi al 2019, come risultante dal bilancio approvato ovvero dai dati certificati se l'impresa non ha ancora approvato il bilancio;
  - 2) il doppio dei costi del personale dell'impresa relativi al 2019, come risultanti dall'ultimo bilancio ovvero dai dati certificati se l'impresa non ha ancora approvato il bilancio; qualora l'impresa abbia iniziato la propria attività successivamente al 31 dicembre 2018, si fa riferimento ai costi del personale attesi per i primi due anni di attività, come documentato e attestato dal rappresentante legale dell'impresa.

Decreto  
8 aprile 2020

## **Misure temporanee per il sostegno alla liquidità delle imprese 2**

La garanzia, in concorso paritetico e proporzionale tra garante e garantito nelle perdite per mancato rimborso del finanziamento, copre il:

- 1) 90% dell'importo del finanziamento per imprese con meno di 5000 dipendenti in Italia e valore del fatturato fino a 1,5 miliardi di euro;
- 2) 80% dell'importo del finanziamento per imprese con valore del fatturato tra 1,5 miliardi e 5 miliardi di euro o con più di 5000 dipendenti in Italia;
- 3) 70% per le imprese con valore del fatturato superiore a 5 miliardi.

Le commissioni annuali dovute dalle imprese per il rilascio della garanzia sono le seguenti:

per i finanziamenti di piccole e medie imprese sono corrisposti, in rapporto all'importo garantito, 25 punti base durante il primo anno, 50 punti base durante il secondo e terzo anno, 100 punti base durante il quarto, quinto e sesto anno;

per i finanziamenti di imprese diverse dalle piccole e medie imprese sono corrisposti, in rapporto all'importo garantito, 50 punti base durante il primo anno, 100 punti base durante il secondo e terzo anno, 200 punti base durante il quarto, quinto e sesto anno;



# Altri strumenti

Finitaly International supporterà i Clienti per progetti relativi a:

- Finanziamenti SIMEST
- Cauzioni ed assicurazioni SACE
- Finanziamenti regionali

Simest finanzia a tasso agevolato, lo sviluppo di soluzioni di E-Commerce in Paesi extra UE attraverso l'utilizzo di un Market Place o la realizzazione di una piattaforma informatica sviluppata in proprio per la diffusione di beni e/o servizi prodotti in Italia o distribuiti con marchio italiano. Possono richiederlo tutte le imprese con sede legale in Italia (anche costituite in forma di "Rete Soggetto") con almeno due bilanci relativi a due esercizi completi.

E' un finanziamento a tasso agevolato delle spese relative a soluzioni da realizzare secondo due modalità alternative:

- a) realizzare direttamente la tua piattaforma informatica finalizzata al commercio elettronico;
  - b) utilizzare un market place finalizzato al commercio elettronico fornito da soggetti terzi.
- Fino al 100% delle spese preventivate, con un tetto massimo del 12,50% dei ricavi medi risultanti dagli ultimi due bilanci approvati e depositati.
  - Importo massimo finanziabile: € 300.000,00 per la realizzazione di una piattaforma propria e di 200.000,00 euro per l'utilizzo di un market place fornito da soggetti terzi
  - **Importo minimo finanziabile:** € 25.000,00 in entrambi i casi
  - **Durata del finanziamento:** 4 anni di cui 1 di pre-ammortamento, in cui si corrispondono i soli interessi e 3 anni di ammortamento per il rimborso del capitale e degli interessi; le rate sono semestrali posticipate a capitale costante.
  - **Benefici**
    - Finanziamento a tasso agevolato pari al 10% del tasso di riferimento UE
    - Sviluppare il commercio digitale della tua impresa
    - Possibilità di ottenere una prima erogazione per un importo pari al 50% del finanziamento
    - Minori garanzie da prestare, anche in alternativa alla fideiussione bancaria, ad es. "cash collateral" costituito in pegno

Viene erogato un finanziamento per dare solidità patrimoniale alle aziende per stimolare la competitività internazionale

Destinatario sono le PMI con almeno il 35% del fatturato realizzato all'estero

Viene erogato un finanziamento finalizzato al miglioramento o mantenimento del livello di solidità patrimoniale (rapporto patrimonio netto / attività immobilizzate nette) al momento della richiesta di finanziamento ("livello d'ingresso") rispetto a un "livello soglia" predeterminato. Le imprese con "livello di ingresso" uguale o superiore al "livello soglia" possono accedere a una riduzione di garanzia.

**Importo massimo finanziabile:** € 400.000, fino al 25% del patrimonio netto.

**Durata del finanziamento:** 6 anni, di cui 2 di preammortamento.

**Benefici:**

- Rimborso a tasso agevolato pari al 10% del tasso UE in caso di miglioramento o mantenimento del livello di solidità patrimoniale

Con Sace ci si può proteggere dal rischio di insolvenza e offrire dilazioni di pagamento ai clienti esteri rendendo più competitivi i prodotti e servizi.

Sace Assicura l'intero portafoglio clienti o la singola commessa e recupera i crediti ovunque si trovi il debitore.

E' un'assicurazione del credito per le aziende che esportano beni e prestano servizi o che eseguono lavori all'estero.

Con SACE si **assicura la singola commessa** dal rischio di **mancato pagamento** e dal mancato recupero dei costi di produzione per revoca del contratto, per indebita escussione delle fidejussioni e distruzione, danneggiamento, requisizione e confisca dei beni esportati.

### **A chi è dedicato**

- Aziende, soprattutto **PMI**, che esportano beni e prestano servizi o che eseguono lavori all'estero interessate a concedere **dilazioni di pagamento** ai propri clienti neutralizzando il **rischio di credito**.

### **Benefici**

- Ricevere in poco tempo una valutazione preventiva della **solvibilità dei tuoi clienti**
- Possibilità di concedere ai propri clienti **dilazioni di pagamento** competitive e differenziate
- Ottenere una copertura dal **rischio di credito (mancato pagamento)** dei crediti commerciali
- Possibilità di monetizzare i crediti assicurati in tempi brevi attraverso la cessione della copertura assicurativa alla banca scontante

Con SACE è possibile assicurare il portafoglio crediti o, se si è già assicurati, richiedere una copertura aggiuntiva per le esigenze di business.

Inoltre SACE offre una polizza alla banca che conferma le "lettere di credito" per il pagamento delle esportazioni.

### **A chi è dedicato**

- A tutte le imprese che esportano beni e prestano servizi o che eseguono lavori all'estero

### **Benefici**

- Dilazioni di pagamento competitive
- Valutazione preventiva e monitoraggio costante dell'affidabilità dei clienti esteri
- Monetizzazione del credito assicurato
- Integrazione della copertura su un portafoglio clienti già assicurato
- Protezione dal rischio di mancato pagamento del credito per eventi di natura politica o commerciale
- Possibilità di negoziare con il cliente estero finanziamenti a medio/lungo termine

## Finitaly International

Finitaly International è una società di consulenza che ha come core business la finanza agevolata e l'internazionalizzazione con un focus sulle aziende italiane e sulla promozione del made in Italy nel mondo.

Finitaly International si avvale di un network di consulenti internazionali che le consente di operare attraverso canali preferenziali in Cina , USA, Inghilterra e Russia.

Finitaly promuove il made in Italy a livello mondiale.



Nasce Finitaly, società di consulenza specializzata in finanza agevolata

Finitaly entra nel mercato dell'internazionalizzazione

Finitaly realizza un progetto intergovernativo insieme ad Invitalia per la promozione dell'area industriale cinese di Ningbo

# Mission

- Finitaly, società italiana di consulenza strategico-finanziaria con sede a Roma ed avente un proprio network internazionale, focalizza la sua attività nei settori della finanza aziendale con particolare specializzazione nel settore finanziario e nella internazionalizzazione .
- La Finitaly assiste le imprese nello sviluppo in Paesi e mercati esteri. La società si occupa di pianificazione finanziaria e grazie alla rete di studi associati affiliati è in grado di offrire alla clientela, un ampio spettro di attività, dalla creazione di nuove strutture in Paesi esteri, alla consulenza per l'internazionalizzazione delle imprese, all'organizzazione di operazioni di finanza internazionale.
- La Finitaly è oggi una struttura all'avanguardia nel project management di operazioni di consulenza per l'internazionalizzazione e di finanza internazionale, e annovera tra la sua clientela aziende di piccola, media e grande dimensione.
- Organizzare un'attività all'estero comporta la predisposizione di una strategia e l'identificazione degli strumenti finanziari messi a disposizione dal mercato e delle risorse umane per affrontare l'attività programmata. La scelta degli strumenti di internazionalizzazione è fondamentale. Si parte dai tradizionali accordi commerciali, attraverso accordi di cooperazione produttiva e tecnologica, per arrivare ad alleanze, joint-ventures, partecipazioni in imprese estere in modo da assicurare una propria presenza efficace nei mercati con filiali commerciali e industriali, con centri di servizio e di assistenza tecnica. La sfida dell'internazionalizzazione richiede quindi, sempre più sofisticazione nell'approccio ai mercati.





# ATTIVITA'

## AREA FINANCE

Finanziamenti e strumenti comunitari

Finanziamenti agevolati nazionali e regionali

Contratti di filiera

Contratti di sviluppo

Agevolazioni fiscali, MIPAAF, AGEA, ISMEA,

Sistema bancario

Fondo di garanzia

CC.DD.PP.

## AREA ESTERO

Analisi ed approccio al mercato prescelto

Attività post fiera

Finanziamenti e garanzie

Individuazione partner

Sviluppo e promozione di attività e prodotti

Costituzione di Joint Venture

Esportazione food

## AREA GRANDI PROGETTI

Finanza agevolata e straordinaria

Business model

Progetti di service per Banche

Progetti per Enti pubblici

Partecipazione a gare

Progetti transfrontalieri



Finitaly International si avvale di un network di consulenti internazionali che le consente di operare attraverso canali preferenziali in Cina (Shanghai, Pechino, Canton), USA (New York e Miami), Inghilterra (Londra) e Russia (Mosca). Finitaly promuove il made in Italy a livello mondiale

## Approccio integrato all'internazionalizzazione

Una visione a 360 gradi

Analisi delle esigenze

Studi di settore

Eventi

Fiere

Finanziamenti

Analisi di mercato

Identificazione Partner

Promozione

Ristrutturazioni aziendali

Temporary Management

# Dove operiamo

## ITALIA

Roma, Milano, Padova, Bolzano, Bologna, Firenze

---

## MIDDLE EAST

Dubai , Abu Dhabi

---

## EAST

Shanghai, Hangzhou, Seul, Beijing

---

## WEST

New York, Miami, San Paolo, Buenos Aires

## AFRICA

Tunisi , Marrakech, Algeri,

---

# Finality International

Per informazioni contattare:

Office 069480122; [www.finality.it](http://www.finality.it)

- Arrigo Montella +39 335472506
- Alessandro Pizzicannella +39 3470543174
- Alessandro Montella +39 3357431511
- Thomas Tagliaferro +39 3476927509
- Claudio Bergamasco +39 9458629602